

## ПРАЙС-ЛИСТ НА УСЛУГИ ПО ОТКРЫТИЮ FOREX-СЧЕТОВ

Зачастую, желающие организовать свой собственный бизнес, по оказанию доверительных услуг на рынке FOREX, подходят к процессу «в розовых очках». Дескать, откроем оффшорку со счетом в Прибалтике, дадим ее реквизиты Клиентам, Клиенты – перечислят нам деньги и... за работу!

Но не так все просто! И, уж, тем более, не так все быстро...

Первое, с чем придется столкнуться – это невозможность открыть счет в банке-нерезиденте (в том числе, Прибалтийском). Ведь, банкиры будут настойчиво требовать показать им лицензию оффшорки на право вести подобную финансовую деятельность. Второе, получить такую лицензию совсем не просто, не дешево и не быстро. Третье, как правило, там, где лицензию получить, теоретически, можно – придется платить налоги (и, вовсе не по нулевой ставке). Можно, конечно, продолжать описывать проблемы и дальше, но – стоит ли? И так становится ясно, что «розовые очки» приходится снимать.

Но варианты решения указанных проблем существуют.

Специалисты компании «Tax Consulting U.K.» сопровождают процесс открытия FOREX-счетов в ведущих банках мира.

Для открытия FOREX-счета требуется:

- 1) оплатить комиссию Банка за рассмотрение заявки Клиента;
- 2) заполнить анкету клиента.

**Базовая стоимость услуги – 1000 евро.**

Анкета клиента (будет направлена по запросу) должна быть заполнена **на английском языке**. К анкете должны быть приложены ВСЕ указанные дополнительные документы.

**!!! Не следует направлять Анкету клиента, заполненную не полностью, с ошибками или с ложными сведениями. В таком случае счет открыт не будет и комиссия за рассмотрение заявки – не возвращается.**

Дополнительную информацию о требованиях к клиентам, продукту и к специалистам компании, на которую планируется открыть счет, а также о способах налогового планирования подобных сделок, уточняйте у специалистов «Tax Consulting U.K.».

Рекомендуем к изучению материалы в разделе «[Семинары](#)» на сайте:

«[Работа на рынке FOREX: Налоговые схемы и открытие счета](#)» – 51 страница